

BAUE DIR DEINE KONTAKTE AUF, BEVOR DU SIE BRAUCHST!

WORKSHOP Professionelles Networking

Warum sind Netzwerke so wichtig? Wer in einem Netzwerk ist, kennt Menschen, die einen fördern, ermutigen und unterstützen. Netzwerke erleichtern Geschäfte abzuwickeln, einen Wissensaustausch zu organisieren oder gemeinsame Projekte zu gestalten. Wie Networking funktioniert, sodass aus inhaltslosen Kontakten profitable Verbindungen werden, wie Sie sich selbst in Netzwerken bewegen können, aber auch die Grenzen des Netzwerks, sind Inhalte dieses lebendigen Workshops. Lernen Sie, sich mithilfe von zielgruppenadäquatem Business-Talk selbstsicher auf dem Netzwerk-Parkett zu bewegen.

Networking, die Kompetenz der Zukunft

Sie erfahren in dem aktiven Workshop...

- was gute „Netzwerker“ ausmacht
- Wie bereite ich mich auf das Netzwerken vor?
- Wo können Sie am besten Kontakte knüpfen?
- Hausputz im eigenen Netzwerk: Aus "toten" Adressen profitable Verbindungen machen.
- Wann, wo und wie werden Beziehungen gepflegt?
- Welche Art von Netzwerken brauche ich?
- Wie baue ich "mein Netzwerk" auf und wie pflege ich es?
- Was Sie zum Networking brauchen
- Wie Sie Ihre eigene Netzwerkstrategie aufbauen können
- Was sind die "does & don'ts" beim Netzwerken?

Netzwerk-Etikette

- Das persönliche Netzwerk-Profil.
- Ihr Auftritt und Ihre Wirkung.
- Selbstmotivation für vitales Netzwerken.
- Männer und Frauen netzwerken anders

Erhalten Sie:

- Ihre persönliche Netzwerkstrategie
- Arbeitsunterlagen
- Neue Kontakte und Kontaktideen

Trainerin:

Bettina Stein-Geba